

Aula 00

Bizu Estratégico p/ ALCE (Analista - Administração) - Pós-Edital

Autor:

17 de Junho de 2020

BIZU ESTRATÉGICO – ADMINISTRAÇÃO GERAL E GESTÃO – ALCE – ANALISTA ADMINISTRAÇÃO

Olá, prezado aluno. Tudo certo?

Neste material, trazemos uma seleção de bizus da disciplina de Administração Geral e Gestão.

O objetivo é proporcionar uma revisão rápida e de alta qualidade aos alunos através de tópicos do conteúdo programático que possuem as maiores chances de incidência em prova. Todos os bizus destinam-se a alunos que já estejam na fase de revisão (que já estudaram o conteúdo teórico da disciplina).

A partir da análise estatística de questões cobradas de 2014 a 2020, constatamos que os assuntos mais cobrados pela banca Cebraspe são: Processo Organizacional (33%), Gestão de Pessoas (23%), Gestão da Qualidade (11%), Teorias Administrativas (9%), Gestão por Processos (8%), Comportamento Organizacional (6%), Gestão por Competências (3%), Processo Decisório (2%).

Coach Clara Leal

@ @claralleal

Coach Leonardo Mathias

@profleomathias

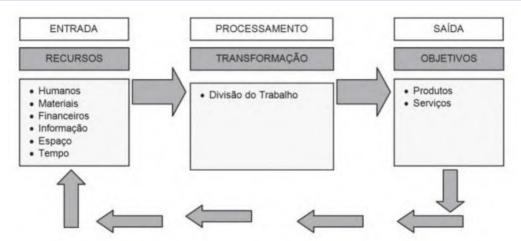
Administração Geral e Gestão (ALCE – Analista Administração)					
Assunto	Bizus	Caderno de Questões			
Conceitos Introdutórios	1 a 7	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/55a6fb6b-3736-434c-9081-2db2c21209d8			
Planejamento	8 a 11	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/b66d1cc0-999c-4aa4-a461-5408e502bf6b			
Principais Ferramentas Estratégicas	12 a 22	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/26f197fd-cbe3-4243-8d53-8fe414c04734			
Controle e Indicadores de Desempenho	23 a 29	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/784d8d85-6c05-43d5-99c8-f30f173fc324			
Gestão de Projetos	30 a 40	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/de3929e1-230e-4afc-bac8-4f464677d8e2			
Gestão de Processos	41 a 46	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/980c1309-6569-4884-a2d3-adafffe7fa8e			
Gestão da Qualidade	47 a 53	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/67c704e4-c364-4ffd-8ff1-34f232350720			
Gestão de Pessoas	54 a 58	https://questoes.estrategiaconcursos.com.br/cadernos/7e2c94fb-6cc2-4f9c-a4a6-a4218a7015a4			

Conceitos Introdutórios da Administração

1) Introdução à Administração

- Administração: processo dinâmico de tomar decisões de forma planejada, organizada, dirigida e controlada sobre recursos e objetivos;
- Organização: Conjunto de pessoas e recursos, que trabalham juntos para o alcance de algum tipo de objetivo;
 - o Processos de transformação e divisão de trabalho;
- Funções organizacionais: Tarefas especializadas executadas por pessoas e grupos. Principais Funções:
 - o Produção (Operações);
 - Marketing;
 - Pesquisa e Desenvolvimento;
 - o Finanças;
 - Recursos Humanos.

2) Principais Componentes das Organizações



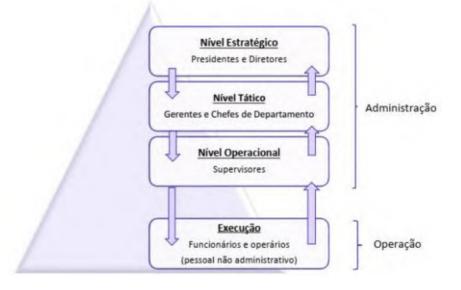
3) Estruturas Organizacionais

- Organização Formal: Pautada pela racionalidade e pela lógica;
 - Conjunto de normas que orientam os processos organizacionais.
 - Organograma: gráfico que representa a estrutura hierárquica de uma organização.
- Organização Informal: Baseada na espontaneidade sem objetivos claros.
 - Formada por relações pessoais e pela afinidade entre os membros de uma organização;
 - Associada a questões de ordem social e pessoal.





4) Níveis Organizacionais



5) Processos Organizacionais (Administrativos)

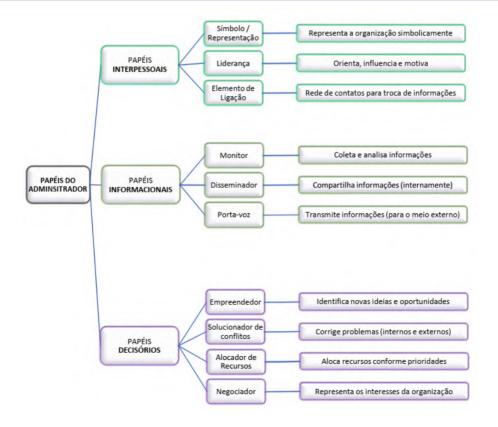
- As funções administrativas formam um ciclo administrativo;
 - o O processo administrativo é interativo e dinâmico;
 - o O processo administrativo não é estático.
- Planejamento: Estabelecimento de objetivos e definição dos meios para alcançá-los;
 - o Traçar planos estratégicos.
- Organização: Alocação de recursos e à atribuição de tarefas;
 - Estabelecimento de meios e recursos necessários para o alcance dos objetivos propostos pelo planejamento;
 - Divisão de trabalhos e atribuição de responsabilidades.



- Direção: Condução dos trabalhos;
 - Relacionada à liderança, coordenação, comunicação, motivação, relacionamento e interação.
- Controle: Monitorar as atividades e fazer as correções necessárias;
 - o Envolve o acompanhamento, a monitoração e a avaliação dos processos.

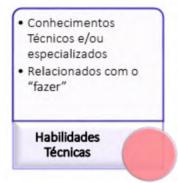


6) Papeis do Administrador



7) Habilidades do Administrador

- Habilidades Administrativas de Katz:
 - o Habilidades **técnicas**: Conhecimentos Técnicos e/ou especializados.
 - Relacionados com o executar;
 - Nível operacional.
 - Habilidades humanas: Relacionamento Interpessoal;
 - Comunicar, liderar, motivar, coordenar e influenciar.
 - Habilidades conceituais: Pensar racionalmente.
 - Análise de informações concretas e abstratas.



- Relacionamento
 Interpessoal
 Comunicação
 Liderar e Motivar
 Coordenar e
 Influenciar

 Habilidades
 Humanas
- Pensar, interpretar, planejar
 Trabalhar com ideias, abstrações e conceitos

 Habilidades
 Conceituais

Planejamento

8) Planejamento

- Função administrativa que estabelece os objetivos e define os meios necessários para o alcance desses objetivos;
- Planejamento não é sinônimo de plano;
 - o Planos são os resultados do planejamento;
- O planejamento busca maximizar os resultados e minimizar as deficiências.

9) Níveis de Planejamento

Planejamento Estratégico:

- o Realizado no nível institucional ou estratégico;
- Envolve e impacta a organização como um todo;
- o Tem por objetivo nortear os caminhos que a organização deve seguir;
- Leva em consideração tanto o ambiente interno, como o externo;
- o Alto nível de incertezas;
- Orientado para o longo prazo.

Planejamento Tático:

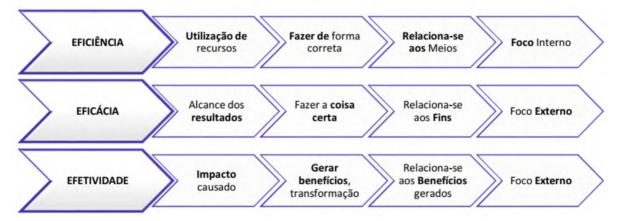
Desdobra-se do planejamento estratégico;

- o Realizado pelo nível intermediário/gerencial da organização;
- o Envolve um departamento específico da organização;
- o É o "elo de ligação" entre o planejamento estratégico e o operacional;
- o Orientado para o médio prazo.

• Planejamento Operacional:

- Desdobramento do planejamento tático;
- o Realizado pelo nível administrativo mais baixo da organização;
- o Preocupa-se com "o que" e "como" faze;
- o Orientado para as tarefas rotineiras com foco nos "meios";
- o Voltados para a eficiência;
- o Orientado para o curto prazo.





10) Missão, Visão e Valores

Missão:

- Razão de ser ou razão de existir da organização;
- Motivo pelo qual a organização foi criada;
- o Representa a identidade da organização;
- É permanente.

Visão:

- Visão de futuro da organização;
- Traduz como a organização se enxerga no futuro;
- Indica o que a organização deseja ser no futuro;
- Não é permanente.

• Valores:

 Conjunto dos princípios básicos e das crenças que norteiam o comportamento da organização;



- o Base para a tomada de decisão;
- o Indicam como os membros da organização devem se comportar.

11) Etapas do Planejamento Estratégico



Principais Ferramentas Estratégicas

12) Análise de SWOT

Análise do ambiente interno:

- Forças
 - Características positivas internas que uma organização pode explorar para atingir as suas metas;
 - Referem-se às habilidades, capacidades e competências básicas da organização que atuam em conjunto para ajudá-la a alcançar suas metas e objetivos.

Fraquezas

- Características negativas internas que podem inibir ou restringir o desempenho da organização;
- Referem-se às deficiências que devem ser superadas ou contornadas para que a organização possa alcançar o nível de desempenho desejado.

Análise do ambiente externo:

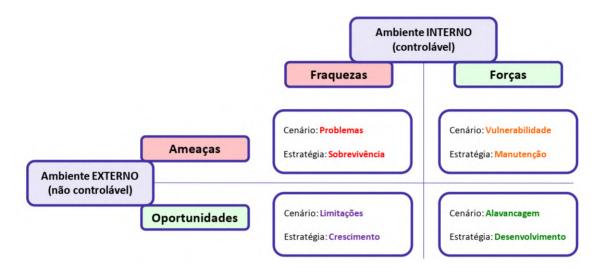
Oportunidades



- Características positivas do ambiente externo, não são controláveis pela organização;
- Possuem potencial para ajudar a organização a crescer e atingir ou exceder as metas planejadas.

Ameaças

- Características negativas do ambiente externo, não controláveis pela organização;
- Podem impedir a organização de atingir as metas planejadas e comprometer o crescimento organizacional.



13) Matriz BCG

- Matriz de Crescimento e Participação;
 - o Ferramenta de análise de portfólio;
 - Classifica os produtos de acordo com o crescimento e participação do produto no mercado.



- Estrela: Produtos e serviços líderes de um mercado em elevado crescimento;
- Vaca leiteira: Produtos líderes em mercados de baixo crescimento;
- Interrogação: Produtos e serviços que apresentam baixa participação;
- **Abacaxi**: Produtos que apresentam baixa performance em mercados com baixo potencial de crescimento.

14) Matriz GE/McKinsey

- Ferramenta de análise de portfólio:
 - Mais completa que a Matriz BCG;
 - o As variáveis básicas da Matriz GE são:
 - Atratividade do mercado e Força competitiva.

15) Matriz Ansoff

- Duas variáveis:
 - o Produtos e Mercados.
- Quatro tipos de estratégia:
 - o Penetração de Mercado;
 - o Desenvolvimento de Produto;
 - o Desenvolvimento de Mercado;
 - o Diversificação.

16) Cinco Forças de Porter



17) Estratégias Competitivas Genéricas

• Liderança em custo total:

Produção de produtos mais baratos do que os produtos dos concorrentes.

• Diferenciação:

- o Desenvolvimento de **produtos diferenciados**.
- o Produtos reconhecidos pelos clientes como únicos e inigualáveis.

• Enfoque:

o Atuação em determinados nichos de mercado.

18) Cadeia de Valor

Atividades primárias

- Logística de entrada:
 - Processos relacionados com a recepção, controle de estoque e distribuição da produção;
- o Operações:
 - Transformam matérias-primas em produto final.
- Logística de saída:
 - Atividades associadas com a entrega do produto ou serviço ao cliente.
- Marketing e Vendas:
 - Processos que envolvem a comercialização.
- o Serviço:
 - Atividades que mantêm e aumentam o valor dos produtos ou serviços após a compra.

Atividades de apoio

- Infraestrutura;
- o Gestão de Recursos Humanos;
- Desenvolvimento Tecnológico;
- o Aquisição/Compra.

19) Ferramenta 5W2H

- What: O que será feito?
- Why: Por que será feito?
- Where: Onde será feito?
- When: Quando será feito?
- Who: Por quem será feito?
- How: Como será feito?
- How much: Quanto custará fazer?



20) Matriz GUT

- Ferramenta utilizada para priorizar os problemas:
 - o **Gravidade**: Impacto do problema sobre a organização;
 - o **Urgência**: Prazo que a organização possui para agir sobre o problema;
 - o **Tendência**: Forma que o problema irá se desenvolver.
- Quanto maiores as notas dos resultados obtidos, maior será a prioridade do problema.

21) Balanced Scorecard - BSC

- Traduz a missão, a visão e a estratégia organizacional;
- Perspectivas:
 - o Financeira:
 - Medições de desempenho financeiro.
 - o Cliente;
 - Maneira que a organização é vista pelos clientes.
 - o Processos Internos:
 - Processos internos que geram maior satisfação aos clientes.
 - o Aprendizado e Crescimento;
 - Ativos intangíveis.
- As perspectivas estão inter-relacionadas por uma relação de causa e efeito.
 - Mapa estratégico:
 - Objetivos;
 - Metas:
 - Indicadores:
 - Iniciativa.

22) Ciclo PDCA

- Plan: Planejar;
 - o Estabelecimento de objetivos e planos para alcançá-los.
- Do: Executar;
 - o Execução dos processos planejados.
- Check: Verificar;
 - Verificação dos processos executados.
- Act: Agir corretivamente;
 - Aplicação de ações corretivas.



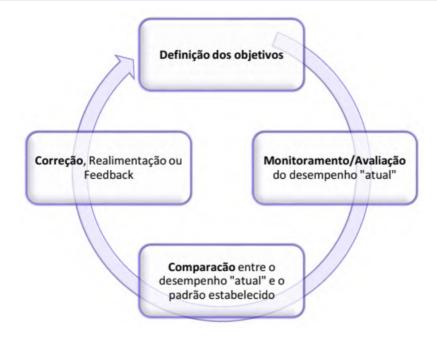
Controle e Indicadores de Desempenho

23) Controle

• Objetivos básicos:

- Assegurar que os resultados e os objetivos organizacionais previamente estabelecidos pelo planejamento sejam alcançados;
- Ajustar e corrigir os desvios negativos identificados;
- o Reforçar os desvios positivos.

24) Etapas do Processo de Controle



25) Controle quanto ao momento

Controle Preventivo: preliminar

- o Ocorre antes da atividade ser executada;
- o Foco nos insumos.

• Controle Simultâneo: concorrente

- Ocorre durante a execução da atividade;
- Controle reativo;
- o Foco no processo;
- Controle Posterior: ex post
 - o Ocorre depois que a atividade foi executada;
 - o Objetivo é avaliar o desempenho da atividade encerrada;
 - o Foco no resultado.



26) Indicadores de Desempenho

- Indicador: medida de ordem quantitativa ou qualitativa.
 - Servem para monitorar e medir o desempenho e os resultados organizacionais;
 - o Utilizados para medir o desempenho.



27) Finalidade dos Indicadores

- Mensurar os resultados;
- Gerir o desempenho;
- Embasar a análise crítica dos resultados obtidos e do processo de tomada de decisão;
- Contribuir para a melhoria contínua dos processos organizacionais;
- Facilitar o planejamento e o controle do desempenho;
- Viabilizar a análise comparativa do desempenho da organização.

28) 6 E's do Desempenho

6 Es do Desempenho			
Dimensões de Esforço	Dimensões de Resultado		
E conomicidade	E ficiência		
E xecução	Eficácia		
E xcelência	E fetividade		

29) Tipos de Análise

- Análise Custo-Benefício: ACB
 - Utilizada quando os custos e os resultados das políticas públicas podem ser traduzidos em unidades monetárias = dinheiro;
 - o Trata-se de **análise quantitativa**.
- Análise Custo-Efetividade: ACE
 - Utilizada quando os resultados não podem ser aferidos monetariamente;
 - Busca-se analisar os benefícios dos programas ou projetos governamentais;
 - o Trata-se de uma **análise qualitativa**.



Gestão de Projetos

30) Conceitos Introdutórios

 Projeto = esforço temporário capaz de criar um produto, serviço ou resultado único ou exclusivo. Possui início, meio e fim previamente determinados.

31) Portfólio x Programas x Subprojetos

Portfólio

- o Conjunto de projetos, programas, portfólios subsidiários e operações;
- Gerenciados em grupo para alcançar objetivos estratégicos.

Programa

- o Grupo de projetos, programas subsidiários e atividades relacionados;
- Gerenciados de modo coordenado visando a obtenção de benefícios que não estariam disponíveis se eles fossem gerenciados individualmente;
- o Os programas **não** são projetos de grande porte.

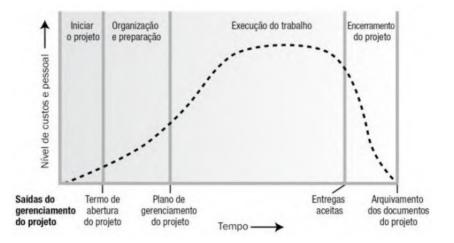
Subprojeto

- o Parte menor do projeto total;
- o Quando um projeto é subdividido em partes mais facilmente gerenciáveis.

32) Ciclo de Vida dos Projetos



33) Custo Associado ao Ciclo de Vida dos Projetos



34) Riscos Incertezas e Influências das Partes Interessadas (Stakeholders)

- No início do projeto, os riscos e a influência das partes interessadas são maiores;
- Conforme o processo vai avançando, os riscos diminuem;
- Quanto mais próximo do final do projeto, menores são os ricos e a influência dos stakeholders.

35) Custo da Mudança

- No início do projeto os custos de mudança são menores;
- Conforme o processo vai avançando, os custos de mudança vão aumentando;
- Quanto mais próximo do final do projeto, maiores são os custos de mudança.

36) Guia PMBOK

- Guia do Conhecimento em Gerenciamento de Projetos;
- Reúne as boas práticas em gerenciamento de projetos;
- Não é uma metodologia e Não prescreve regras;

37) Áreas de Conhecimento em Gerenciamento de Projetos

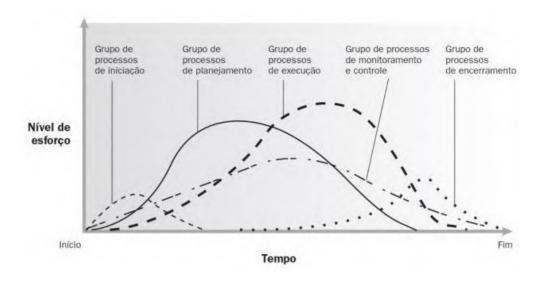
- Conjunto de processos associados com um tema específico em gerenciamento de projetos; Áreas de conhecimento:
 - Gestão da integração;
 - Gestão do escopo;
 - Gestão de cronograma;
 - Gestão de custos;
 - Gestão da qualidade;
 - Gestão de recursos;
 - Gestão das comunicações;
 - Gestão de riscos;
 - Gestão de aquisições;
 - Gestão das partes interessadas (stakeholders).

38) Grupos de Processos



Fases dos Processos (Ciclo de Vida dos Processos)	Grupos de Processos de Gerenciamento de Projetos	
1 – Início do Projeto	Processos de Iniciação	
2 – Organização e Preparação	Processos de Planejamento	
2 5 7 1 7 1 1 1 1 2 1 1	Processos de Execução	
3 – Execução do Trabalho do Projeto	Processos de Monitoramento e Controle	
4 – Encerramento do Projeto	Processos de Encerramento	





39) Restrições dos Projetos

- Aspectos que limitam e influenciam os projetos;
- As principais restrições aos projetos são:
 - Escopo;
 - o Qualidade;
 - o Cronograma;
 - o Orçamento;
 - o Recursos;
 - Risco.

40) Técnicas Utilizadas no Gerenciamento de Projetos

Critical Path Method – CPM ou Método do Caminho Crítico

- o Determina a menor duração possível do projeto;
- Adota apenas uma única estimativa de duração para cada atividade do projeto;
- o Mostra a sequência lógico-evolutiva de um projeto;
- o Caminho mais longo ou caminho sem folgas de um projeto;

Program Evaluation Review Technique – PERT ou Técnica de Avaliação e Revisão de Programas

- Técnica utilizada para estimar a duração das atividades de um projeto;
- o Baseado em incertezas probabilísticas em relação aos prazos;
- Avalia o tempo de duração das atividades de um projeto;
- o Média ponderada entre as estimativas otimista, realista e pessimista.

Gráfico de Gantt

o Ferramenta que ilustra as atividades de um projeto em uma escala de tempo;



- Detalha as atividades que devem ser executadas, a ordem e a estimativa de sua duração;
- o Auxilia o gestor na programação de projetos.

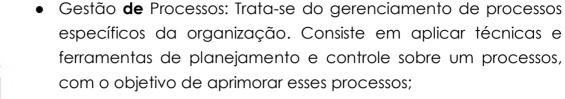
Gestão por Processos

41) Conceitos Gerais

- Processo: Conjunto de atividades inter-relacionadas e interdependentes que solucionam uma questão específica. Transformam os insumos provenientes do ambiente em produtos e serviços dotados de valor, que atendam às necessidades dos clientes;
- Podem ser de 3 diferentes tipos:
 - Processos primários/finalísticos: São os processos que produzem o produto a ser consumido. Caracterizará a área de atuação da organização. Eles dependem e recebem suporte de outros processos internos;
 - Processos de apoio: são os processos invisíveis para os clientes externos.
 Apesar disso, são essenciais para o efetivo funcionamento do negócio;
 - Processos gerenciais: são os processos associados às ações de tomada de decisão que dão apoio aos processos de negócio.
- Partes que compõem um processo:



 Cadeia de valor: A análise da cadeia de valor permite que a empresa compreenda quais operações geram mais valor e quais as melhores formas para a organização implementar suas estratégias. Trata-se do mapeamento dos fluxos mais importantes. Relaciona as diversas atividades estratégicas relevantes da organização e as segmenta em atividades principais e atividades de apoio.





 Gestão por Processos: Muito mais abrangente. Consiste em uma forma diferenciada de gerenciar a organização, baseada nos diversos processos organizacionais e no inter-relacionamento e integração entre esses processos, com foco nos clientes.

Vantagens da gestão de processos:

- o Aumenta a facilidade e a agilidade na execução dos processos;
- o Promove a implementação de melhorias;
- Gera mais eficiência:
- o Melhora da qualidade de produtos e serviços.
- Etapas do ciclo de vida do gerenciamento de processos de acordo com o guia BPM CBOK:
 - Planejamento: Deve-se desenvolver um plano e uma estratégia dirigida a processos, fornecendo estrutura e direcionamento para gerenciamento contínuo de processos centrados no cliente.
 - Análise: Tem por objetivo entender os atuais processos organizacionais no contexto das metas e objetivos desejados;

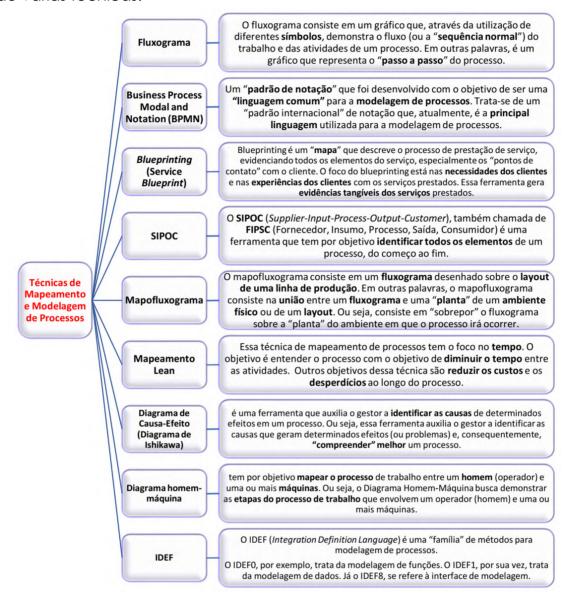
Desenho e modelagem:

- Desenho de processo consiste na "criação de especificações para processos de negócio novos ou modificados dentro do contexto dos objetivos;
- Modelagem de processo "criar uma representação do processo em uma perspectiva ponta-a-ponta que o descreva de forma necessária e suficiente para a tarefa em questão";
- Implementação: Tem por objetivo realizar o desenho aprovado do processo de negócio na forma de procedimentos e fluxos de trabalho;
- Monitoramento e Controle: é de suma importância a continua medição e monitoramento dos processos, fornecendo informações-chave para os gestores ajustarem recursos a fim de atingir os objetivos dos processos.
- o **Refinamento**: Fase responsável pela transformação dos processos, implementando o resultado da análise de desempenho.

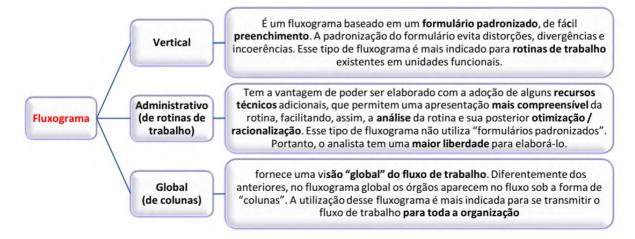
42) Técnicas de Mapeamento de Processos



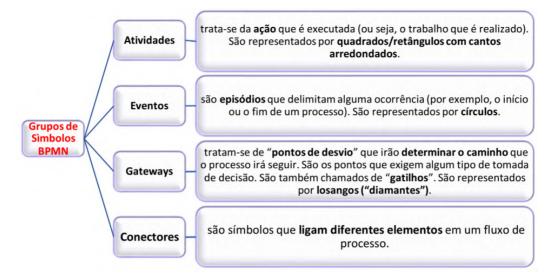
 Uma vez levantadas as informações, o mapeamento poderá ser feito por meio de várias técnicas:



43) Fluxograma



44) BPMN



45) Diagrama de Ishikawa

- Também conhecido como Diagrama de Causa-Efeito, Gráfico Espinha de Peixe", Método 4M ou Método 6M, é uma ferramenta que auxilia o gestor a identificar as causas de determinados efeitos em um processo.
- As causas dividem-se em 06 diferentes categorias (6Ms):
 - o Mão de obra;
 - o Método:
 - o Materiais;
 - o Máquinas;
 - Mensuração;
 - o Meio ambiente.
 - Alguns autores consideram apenas as 04 primeiras causas (4Ms):

46) Metodologias Para o Aperfeiçoamento do Processo

- Melhoria: Técnicas que melhoram os processos já existentes. As modificações são progressivas, mantendo ao máximo a estrutura existente. É progressiva, lenta;
- Redesenho: Trata-se de redesenhar os processos observados. É a metodologia entre a Melhoria e a Reengenharia. Aproveita parcialmente o que já há dos processos para redesenha-los;
- Reengenharia: Trata-se de modelar novos processos a partir do zero. É a técnica mais radical das três, em que não há um compromisso de aproveitamento do que havia anteriormente;

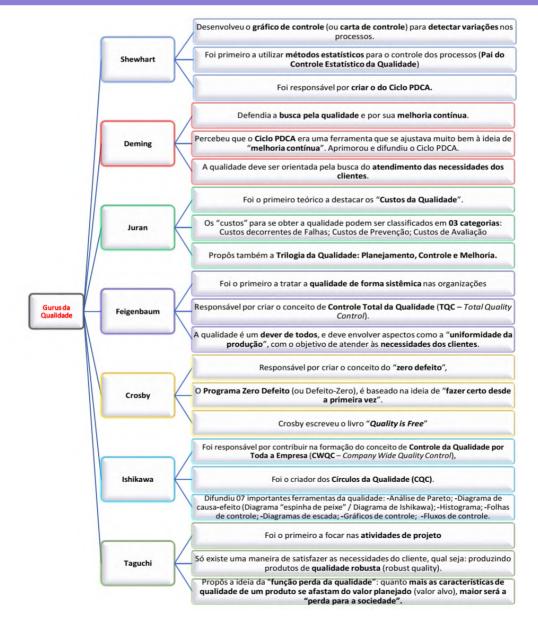
Gestão da Qualidade



47) O que é Qualidade?

- Qualidade: Deve ter como objetivo as necessidades do usuário, presentes e futuras; Representa a adequação à finalidade; Por trás dos conceitos de qualidade sempre está a figura do cliente;
- Excelência é o melhor que se pode fazer, o padrão mais elevado de desempenho em qualquer campo de atuação;
- Especificações: Se refere à qualidade "planejada". É a definição de "como" o produto ou serviço deve ser;
- Conformidade: Se refere ao grau de identidade entre o produto ou serviço e suas especificações.

48) Gurus da Qualidade





49) Significado da Qualidade para os "Gurus da Qualidade"

- Crosby: Qualidade significa conformidade com as exigências do cliente;
 - o Desempenho padrão é igual a zero defeitos;
 - o Os resultados da qualidade vêm da prevenção;
 - o A qualidade é medida pelo custo da não qualidade.
- Feigenbaum: A qualidade é o que o usuário, o cliente, diz que é"; Trouxe o conceito de custos da qualidade, dentre os quais se destacam:
 - Custos da prevenção;
 - o Custos da avaliação;
 - Custos das falhas internas e externas.

Juran:

- o Concebeu o que ficou conhecido por trilogia da qualidade. Princípios:
 - Planejamento;
 - Controle da qualidade;
 - Aperfeiçoamento.

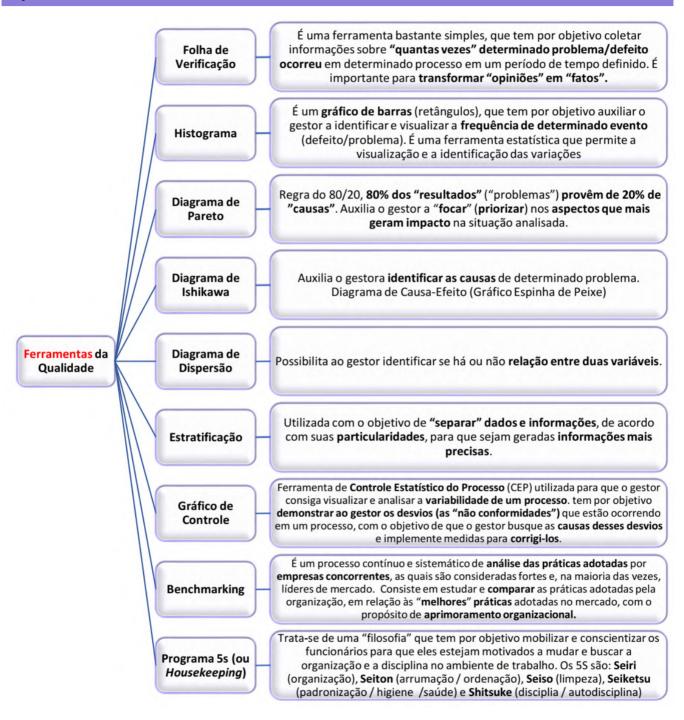
Deming:

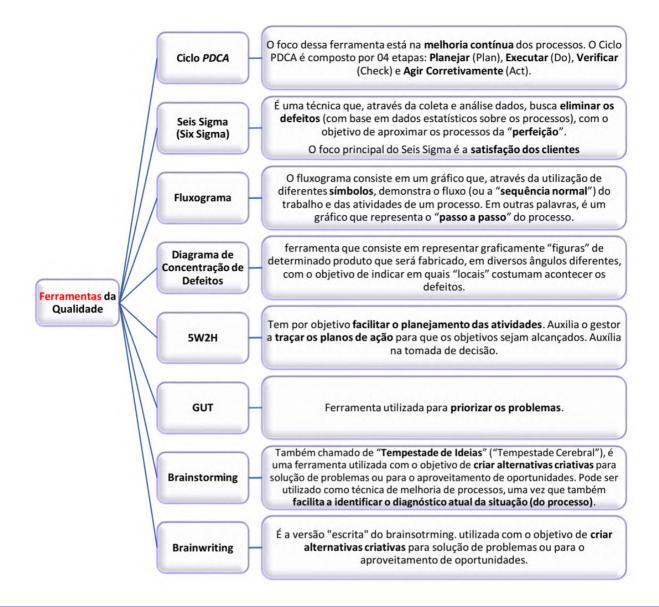
- Administração da qualidade nas organizações se ampara nos seguintes 14 princípios:
 - Estabeleça constância de propósitos para a melhoria do produto e do serviço;
 - Adote nova filosofia;
 - Elimine a necessidade de inspeção em massa;
 - Minimize o custo total. Desenvolva um único fornecedor para cada item, num relacionamento de longo prazo fundamentado na lealdade e na confiança;
 - Melhore constantemente o sistema de produção e de prestação de serviços;
 - Institua treinamento no local de trabalho;
 - Institua liderança. O objetivo da chefia deve ser o de ajudar as pessoas e as máquinas e dispositivos a executarem um trabalho melhor;
 - Elimine o medo;
 - Elimine as barreiras entre os departamentos;
 - Elimine lemas, exortações;
 - Elimine padrões de trabalho na linha de produção. Substitua-os pela administração por processos através do exemplo de líderes;
 - Remova as barreiras que privam o operário horista de seu direito de orgulhar-se de seu desempenho;



- Institua um forte programa de educação e auto aprimoramento;
- Engaje todos da empresa no processo de realizar a transformação.

50) Ferramentas da Qualidade





51) Melhoria Contínua

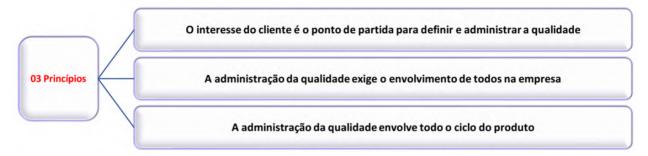
- A metodologia Kaizen está relacionada ao alcance da melhoria contínua, técnica de mudança organizacional que acontece de forma incremental e contínua em todos os níveis do processo ou da organização. Seu mote é "nada está tão bom que não possa ser melhorado.
 - Promover aprimoramentos contínuos;
 - o Enfatizar o cliente:
 - Reconhecer os problemas abertamente;
 - o Promover a discussão aberta e franca;
 - o Criar e incentivar equipes de trabalho;
 - o Gerenciar projetos por intermédio de equipes multifuncionais;
 - Incentivar o relacionamento entre as pessoas;
 - Desenvolver a autodisciplina;
 - Comunicar e informara a todas as pessoas;



o Treinar intensamente e capacitar todas as pessoas.

52) Gestão da Qualidade Total

- Deve ser uma responsabilidade de todos, de modo que seu controle seja descentralizado;
- Qualidade Total (TQM): É um programa de melhoria contínua que irá englobar toda a organização em todos os seus aspectos, incluindo desde o nível operacional e administrativo até a cúpula estratégica da organização. Deve começar no topo da empresa
- Sistema Toyota de Produção, associado à técnica de aprimoramento de processos por melhoria conhecida como Lean Management, que tem entre seus princípios a qualidade perfeita na primeira vez (zero defeito) e a minimização de desperdício.



53) Evolução da Gestão da Qualidade

Era	Interesse Principal	Visão da Qualidade	Ênfase	Métodos	Papel dos Profissionais da Qualidade	Quem é o Responsável pela Qualidade
Inspeção da Qualidade	Verificação	Um problema a ser resolvido	Uniformidade do produto.	Inspeção, de medição.	Inspeção, classificação, contagem, avaliação e reparo.	O departamento de inspeção.
Controle da Qualidade	Controle	Um problema a ser resolvido	Uniformidade do produto, com menos inspeção.	Ferramentas e técnicas estatísticas.	Solução de problemas e a aplicação de métodos estatísticos.	Os departamentos de fabricação e engenharia (o controle de qualidade)
Garantia da Qualidade	Coordenação	Um problema a ser resolvido, mas que é enfrentado positivamente.	Toca cadeia de fabricação, desde o projeto até o mercado, e a contribuição de todos os grupos funcionais para impedir falhas de qualidade. Qualidade orientada para o Sistema.	Programas e Sistemas.	Planejamento, medição da qualidade e desenvolvimento de programas.	Todos os departamentos, com a alta administração se envolvendo superficialmente no planejamento e na execução das diretrizes da qualidade.
Gestão da Qualidade Total	Impacto Estratégico	Uma oportunidade de diferenciação da concorrência.	As necessidades de mercado e dos clientes. A qualidade estava orientada para o consumidor e para o sistema de qualidade.	Planejamento estratégico, estabelecimento de objetivos e a mobilização da organização.	Estabelecimento de metas, educação e treinamento, consultoria a outros departamentos e desenvolvimento de programas.	Todos na empresa, com a alta administração exercendo forte liderança.

Gestão de Pessoas

54) Atribuições e Objetivos da Gestão de Pessoas

- As atribuições da área de Gestão de Pessoas dependem da política, da visão e das diretrizes da empresa, mas o foco deve ser sempre:
 - o A eficácia organizacional por meio das pessoas;
 - o Realização dos objetivos pessoais e organizacionais
- Para Chiavenato, os objetivos da Gestão de Pessoas são:
 - o Ajudar a organização a alcançar seus objetivos e realizar sua missão;
 - o Proporcionar competitividade à organização;
 - o Proporcionar à organização empregados bem treinados e bem motivados;
 - o Aumentar a auto atualização e a satisfação dos empregados no trabalho;
 - o Desenvolver e manter a qualidade de vida no trabalho;
 - o Administrar e impulsionar a mudança;
 - Manter políticas éticas e comportamento socialmente responsável
- A Gestão de Pessoas se relaciona com todas as funções da administração: planejamento, organização, direção e controle.

55) Gestão de Pessoas em cada nível organizacional

- Nível Estratégico: a gestão de pessoas conduzida neste nível é a visão moderna de gestão de pessoas. Busca-se gerir as pessoas de forma que elas possam contribuir para o sucesso organizacional;
- Nível Tático: busca-se compreender a estratégia organizacional para sua aplicação nas diversas áreas da organização. Existência das atividades inerentes a um departamento de Recursos Humanos, tais como o recrutamento, seleção, treinamento;
- Nível Operacional toda a parte burocrática da administração de pessoas, relativa a funções típicas de departamentos de pessoal, como folha de pagamento, contratos de trabalho, são realizadas no nível operacional;
- 6 processos típicos da Gestão de Pessoas (Chiavenato):
 - o Agregar Pessoas: inclui recrutamento e seleção;
 - Aplicar Pessoas: inclui o desenho de cargos, desenho organizacional, análise e descrição de cargos, orientação das pessoas e avaliação do desempenho;
 - Recompensar Pessoas: inclui o estabelecimento de remuneração e dos benefícios;
 - Desenvolver Pessoas: inclui o treinamento e desenvolvimento de pessoal, gestão da aprendizagem e crescimento, desenvolvimento de carreiras;



- Manter Pessoas: inclui a gestão da cultura e do clima organizacional;
- Monitorar pessoas: inclui o acompanhamento das atividades e dos resultados obtidos pelas pessoas na organização.
- Divisão dos processos de Gestão de Pessoas conforme Dutra:

Processo	Conceito	Práticas Relacionadas	
Movimentação	Ocorrem os movimentos físicos das pessoas na empresa ou no mercado de trabalho.	Captação, recrutamento e seleção, transferências, promoções, expatriação, recolocação, desligamentos.	
Desenvolvimento	Promover condições para o desenvolvimento empresarial e individual.	Capacitação, carreira, gestão do desempenho.	
Valorização	Cria parâmetros e procedimentos para distinção e valorização das pessoas.	Remuneração, premiação, serviços e facilidades.	

56) Como as principais Escolas Administrativas enxergavam as pessoas

- Administração Científica: de acordo com Taylor, o homem era apenas parte de uma máquina maior, a organização. Na sua concepção, o aumento da eficiência produtiva viria do controle dos tempos e movimentos relacionados ao trabalho, através de uma abordagem científica;
- Teoria Clássica: de acordo com Fayol, o homem ainda era uma engrenagem de uma máquina maior, a organização. Sua mudança, em relação à administração científica, é a crença na ideia de que o aumento da eficiência virá através do trabalho dividido de forma adequada, da especialização da mão de obra e da hierarquia;
- Teoria Burocrática: na visão burocrática de Webber, as pessoas são apenas instrumentos da organização. Os objetivos organizacionais seriam alcançados quando as pessoas estivessem organizadas de forma estável, com foco nas regras e normas. Usa a meritocracia como forma de reconhecimento;
- Abordagem Humanista: essa abordagem foi uma revolução na forma de enxergar a importância das pessoas dentro de uma organização. Aqui o ser humano é a base para o funcionamento e sucesso da organização, através da sua plena satisfação;
- Abordagem Comportamental: nesse tipo de abordagem as pessoas passam a ser reconhecidas como humanos, que possuem suas necessidades, desejos, que interagem etc. A partir do seu advento que são criadas as teorias de motivação, liderança, grupos, conflitos, entre outras;
- Abordagem Sistêmica: é uma abordagem que continua a enxergar o indivíduo como humano, porém seu foco deixa de estar no interior do indivíduo, sua

- satisfação, e passa a dar importância à sua interação com os demais, que irá o meio no qual as atividades serão desenvolvidas;
- **Abordagem contingencial**: nesse tipo de abordagem o ser humano precisa estar pronto para as mudanças que venham a ocorrer no ambiente, sendo adaptável à realidade ao qual é submetido.

57) Eras Industriais e Evolução dos modelos de Administração de Pessoas

• Industrialização Clássica:

- o Estrutura organizacional hierarquizada e centralizada;
- o Estabilidade do ambiente organizacional;
- Época em que foram criados os Departamentos de Pessoal;
- o Perspectiva de Pessoal/Relações Industriais;
- o Busca da eficiência;

Industrialização neoclássica:

- Expansão da globalização;
- Utilização da estrutura matricial;
- Surgimento do Departamento de Recursos Humanos (o ser humano passa a ser visto como um recurso a ser utilizado pela organização para que atinja seus objetivos);
- o Perspectiva de Recursos Humanos;
- o Busca da eficácia;

Era da Informação:

- o Surgimento da internet e uso massivo da tecnologia da informação;
- Aumento da complexidade organizacional demandando mudanças cada vez mais rápidas;
- o Desenho orgânico das instituições, com maior flexibilidade estrutural;
- As pessoas são tidas como parceiras da organização para representar a contribuição humana para a organização;
- o Os gerentes de linha passam a gerir estrategicamente o seu capital humano;
- Busca da efetividade;
- Departamento Pessoal: período que apresenta o menor nível de humanização no tratamento dos funcionários. A principal função do setor de recursos humanos é o registro de pessoas. O DP tratava as pessoas com impessoalidade e distanciamento, os funcionários eram apenas componentes da organização.
- Gestão do Comportamento Humano: nessa fase a análise e o trabalho sobre o comportamento humano passam a ter importância, sem ignorar as tarefas, custos e resultados. Nesse período, foram incorporados conceitos de psicologia no setor;



- Gestão Estratégica de Pessoas: dá importância à capacidade de os funcionários se adaptarem às situações e às necessidades para implementação das estratégias organizacionais;
- Gestão de Pessoas por Competências: as competências organizacionais são desenvolvidas a partir do desenvolvimento das competências das pessoas que a compõem. As pessoas passam a ser agentes estratégicos da organização, trabalhando de forma mais orgânica;

58) Teoria do Equilíbrio Organizacional

- Uma organização é um sistema de comportamentos sociais inter-relacionados de numerosas pessoas, que são os participantes da organização;
- Cada participante e cada grupo de participantes recebe estímulos (incentivos, recompensas) em troca dos quais faz contribuições à organização;
- Todo o participante manterá sua participação na organização enquanto os estímulos que lhe são oferecidos forem iguais ou maiores do que as contribuições que lhe são exigidas;
- As contribuições trazidas pelos vários grupos de participantes constituem a fonte na qual a organização se supre e se alimenta dos estímulos que oferece aos participantes;
- A organização continuará existindo somente enquanto as contribuições forem suficientes para proporcionar estímulos e motivação para induzirem os participantes à prestação de contribuições.



ESSA LEI TODO MUNDO CON-IECE: PIRATARIA E CRIME.

Mas é sempre bom revisar o porquê e como você pode ser prejudicado com essa prática.



Professor investe seu tempo para elaborar os cursos e o site os coloca à venda.



Pirata divulga ilicitamente (grupos de rateio), utilizando-se do anonimato, nomes falsos ou laranjas (geralmente o pirata se anuncia como formador de "grupos solidários" de rateio que não visam lucro).



Pirata cria alunos fake praticando falsidade ideológica, comprando cursos do site em nome de pessoas aleatórias (usando nome, CPF, endereço e telefone de terceiros sem autorização).



Pirata compra, muitas vezes, clonando cartões de crédito (por vezes o sistema anti-fraude não consegue identificar o golpe a tempo).



Pirata fere os Termos de Uso, adultera as aulas e retira a identificação dos arquivos PDF (justamente porque a atividade é ilegal e ele não quer que seus fakes sejam identificados).



Pirata revende as aulas protegidas por direitos autorais, praticando concorrência desleal e em flagrante desrespeito à Lei de Direitos Autorais (Lei 9.610/98).



Concurseiro(a) desinformado participa de rateio, achando que nada disso está acontecendo e esperando se tornar servidor público para exigir o cumprimento das leis.



O professor que elaborou o curso não ganha nada, o site não recebe nada, e a pessoa que praticou todos os ilícitos anteriores (pirata) fica com o lucro.